

タナベコンサルティンググループ

若松 孝彦

代表取締役社長



TCG TANABE
CONSULTING
GROUP

5万社の中堅企業層を “世界のファーストコールカンパニーへ”

タナベコンサルティンググループ（TCG）は、日本の経営コンサルティングのパイオニアであり、東証プライム市場に上場する経営コンサルティンググループです。「ビジネスドクター」として、創業から約70年にわたって国内外の中堅企業層を支援し続けてきました。

私たちは、中堅企業層（売上高1兆円～30億円規模の大企業から中規模企業）を主要顧客とし、これまで約200業種・2万2,100社以上の支援実績を有しています。現在は、北海道から沖縄までの全国主要都市10地域に16拠点、米国にも5拠点を構え、1,000名を超えるプロフェッショナル人材が地域常駐型のコンサルティングを提供しています。

名古屋駅前に拠点を構える中部本部も、開設57年目となります。行政公共機関とも連携しながら、地域産業や経営環境を踏まえた経営コンサルティングを行い、地域を代表する優良中堅企業層の成長を通じて、地域経済の発展にも貢献してまいりました。

TCGでは、3つの経営コンサルティングスタイルを大切にしています。

1つ目が「トップマネジメントアプローチ」であり、事業戦略、デジタル、HR、ファイナンス・M&A、ブランド&PRという経営者層が抱える課題を経営コンサルティング領域と

しています。2つ目が「チームコンサルティング」であり、顧客企業ごとの高度で複雑な課題に対し、業種別・機能別のプロフェッショナル人材を最適なチームとして編成し、総合的かつ戦略的な判断に基づく支援をしています。3つ目が「一気通貫の支援モデル」であり、前述の5つの経営コンサルティング領域において、戦略策定からマネジメントやオペレーションの実装・実行までを一気通貫で支援し、成果を出すことと向き合っています。

この3つのスタイルは、顧客企業からも高い信頼をいただき、コンサルティング契約が5年以上続く企業は全体の約45%を占め、10年から40年にわたる長期の契約継続も多くあります。私たちは、顧客企業が売上高100億、300億、500億、1,000億…と拡大していく成長過程に伴走し、売上高の各ステージに立ちほだかる固有の「壁」を突破する独自のチームコンサルティングアプローチ「1・3・5の成長戦略」メソッドを提供します。