中部エリアの企業と共に55年



～私たちの、顧客との７つの約束～

タナベコンサルティングの中部本部が名古屋に拠点を構えてから、今年で 57 年目となります。
中部エリアの企業の皆様と一緒に成長し、地域に貢献してまいりました。

私たちは、ブランドとは顧客との約束と定義し、７つの約束を掲げています。
創業以来の経営コンサルティングに対する取り組みと、
実績から生まれたチームコンサルティングバリューやクオリティに対する信頼と信用は、
この７つの約束から生まれるのだと考えております。

ファーストコールカンパニー宣言

1 **顧客価値のあくなき追求**
顧客価値を見つめる謙虚さと強みを磨く経営

2 **ナンバーワン ブランド事業の創造**
ブランド事業を生み出すナンバーワン戦略モデル

3 **強い企業体力への意志**
経常利益率10%と実質無借金経営の財務体質

4 **自由闊達に開発する組織**
自己変革できるチームと開発力を発揮する組織

5 **事業承継の経営技術**
志（こころざし）を次代へ承継する100年経営

チームコンサルティング７つの約束

